



syndus group

SAMEN MEER VOOR ELKAAR

Werken bij Syndus Group

Werken bij [Vacatures](#) [Details](#)

Commercieel technisch adviseur

Heb jij een scherp oog voor kansen, een natuurlijk talent voor het op- en uitbouwen van duurzame relaties én een passie voor techniek? En weet jij jouw commerciële drive en technisch inzicht zó in te zetten dat je (potentiële)klanten overtuigt van innovatieve kunststofoplossingen? Dan is deze rol jou op het lijf geschreven.

[Direct Solliciteren](#)

Over de functie

Als commercieel technisch adviseur ben jij hét gezicht van onze kunststofbedrijven en speel je een sleutelrol in het realiseren van groei en het opbouwen van duurzame klantrelaties. Je bent actief zichtbaar in de markt, ontwikkelt nieuwe marktkansen, onderhoudt strategische contacten en weet potentiële klanten te inspireren tot samenwerking. Daarbij werk je nauw samen met collega's van sales, engineering en calculatie om klantvragen te vertalen naar heldere offertes en haalbare en succesvolle oplossingen. Samen meer voor elkaar!

Type	Regulier
Soort dienstverband	Fulltime
Opleidingsniveau	HBO
Arbeidstijd	40,0
Plaatsingsdatum	17-07-2025
Locatie	Terneuzen



Jouw verantwoordelijkheden

- Opzetten en uitvoeren van onze doeltreffende salesstrategie gericht op groei in sectoren als industrie, (petro)chemie, offshore en windenergie;
- Bezoeken van (potentiële) klanten, projecten en relevante beurzen;
- Uitvoeren van marktonderzoek en analyseren van trends en kansen in de markt;
- Opstellen van offertes en zorgdragen voor een soepele overdracht naar de interne organisatie;
- Bijdragen aan een gestroomlijnde samenwerking met collega's van sales, binnendienst en calculatie;

Recruiter

Kevin Smet

Recruiter

+31 115 644 649

vacatures@syndus.com

Waarom is dit iets voor jou?

Jij bent een energieke netwerker en verbinder met een commerciële mindset én technisch inzicht. Je weet relaties op te bouwen op strategisch niveau, staat stevig in je schoenen en bent in staat om de juiste personen te overtuigen van onze oplossingen.

Verder breng je mee

- HBO werk- en denkniveau (bij voorkeur een afgeronde opleiding in een commerciële of technische richting);
- Minimaal 7-10 jaar werkervaring in een vergelijkbare salesfunctie;
- Ervaring in de industriële sector is een pré;
- Goede beheersing van de Nederlandse en Engelse taal, zowel mondeling als schriftelijk (Duits is een pré);
- Klant- en resultaatgerichtheid én een gezonde dosis lef;
- Je kunt je identificeren met onze kernwaarden; betrouwbaar, flexibel, vernieuwend, ondernemend en samen.

Wat bieden wij jou?

- Een goed salaris conform CAO Metaalektro;
- 27 vakantiedagen en 13 adv-dagen. Tel maar uit!;

- Auto, laptop en smartphone van de zaak;
- De mogelijkheid om jezelf verder te ontwikkelen door het volgen van trainingen en aanvullende opleidingen in jouw vakgebied;
- Én veel leuke extra's zoals gezellige bedrijfsfeestjes.

Wie zijn wij?

Je komt te werken bij zowel Amerplastics als Fiberstruct, beide onderdeel van de Syndus Group - een technisch familiebedrijf met meerdere specialisaties. Zowel Amerplastics als Fiberstruct zijn gevestigd in Terneuzen, met productie en klantlocaties verspreid door Europa. Voor meer info kijk ook eens op: <https://amerplastics.com/> en op <https://fiberstruct.com/>.

Enthousiast?

Laat het ons weten en solliciteer direct door je motivatie en je cv te sturen naar vacatures@syndus.com. Neem voor inhoudelijke vragen over deze functie contact op met Kevin Smet (Corporate recruiter) door te bellen naar +31 (0)115 644 5649 of via WhatsApp via <https://wa.link/yat543>